



## Stellenausschreibung

Stailamedia ist der grösste unabhängige Online Vermarkter der Schweiz und repräsentiert renommierte nationale und internationale Websites wie local.ch, eBay.ch und Sport1.ch auf dem Schweizer Werbemarkt. Zusätzlich betreibt Stailamedia das grösste Schweizer Video Advertising Netzwerk („Swiss Video Network“) und ist führend in der Vermarktung mobiler Werbung („Stailamobile“). Zur Erweiterung des Verkaufsteams suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung eine(n):

## Account Manager Direct Sales (m/w)

Das sind Ihre Aufgaben:

- Umsatzverantwortung und Repräsentation unseres Portfolios auf dem Schweizer Werbemarkt.
- Pflege und Erweiterung des Kundenstammes durch intensive Betreuung aller Mediaentscheider direkt bei den werbetreibenden Unternehmen.
- Verantwortung und Begleitung der kompletten Salesphase: vom telefonischen Erstkontakt, über die Bedarfsanalyse, die Beratung und Empfehlung des für den Kunden optimalen Lösungspakets bis hin zu den Vertragsverhandlungen.
- Präsentation von Markt- und Mediaausarbeitungen sowie Gebietsanalysen.
- Nach intensiver Einarbeitungsphase wird ein eigener Kundenstamm übernommen resp. aufgebaut und betreut.

Das bringen Sie mit:

- Idealerweise verfügen Sie über eine höhere Ausbildung im Bereich Marketing / Kommunikation oder ähnliches.
- Berufserfahrung im B2B-Dienstleistungsumfeld; vorzugsweise Media Sales.
- Sie kennen sich in der Marketingbranche aus und bringen Kontakte zu Werbekunden und deren Marketingverantwortlichen mit.
- Sie sind eine Vertriebspersönlichkeit und überzeugen durch hohe fachliche und soziale Kompetenz.
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift. Französischkenntnisse von Vorteil.
- Sie schätzen unabhängiges arbeiten und mögen es, in einem dynamischen Team und Umfeld zu agieren.

Sind Sie interessiert? Dann senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen direkt an Raphael Oppenheim ([raphael.oppenheim@stailamedia.com](mailto:raphael.oppenheim@stailamedia.com)). Wir freuen uns auf Sie.